

La présente information donnée à titre indicatif est un communiqué de presse diffusé à l'attention des journalistes et ne saurait constituer une publicité, ni une offre d'achat ou de vente.

Le 13 mars 2007

Communiqué de presse Rencontres Actebis

Plus d'espaces d'échange, des avantages ... plus de partenaires !

Depuis 4 ans, Actebis organise ses journées de Rencontres Clients en Province. Ces journées permettent à nos clients de rencontrer nos marques partenaires et nos commerciaux terrain. Le concept a sans cesse évolué suivant la demande de nos clients et de nos partenaires. La première édition, en 2003, s'articulait autour d'un séminaire de présentation des produits de nos partenaires. En 2004, une animation était proposée en plus aux revendeurs pendant le séminaire. L'édition 2005 associait les différentes marques autour d'un thème commun, en 2006 des espaces d'exposition de produits étaient mis en place.

En 2007, Les Rencontres Actebis changent d'horizon, et se déroulent en 4 rendez-vous en partenariat avec les acteurs clés du marché.

Le 24 janvier à Nantes (Fujitsu Siemens Computers, LG, M.I.O, Orange et Symantec)

Le 22 mars à Bordeaux (Fujitsu Siemens Computers, Lexmark, Orange et Symantec)

Le 26 avril à Lyon (Brother, Fujitsu Siemens Computers, LG, M.I.O, Orange et Symantec)

Le 7 juin à Aix en Provence (Fujitsu Siemens Computers, Epson, Netgear, Orange et Symantec)

Cette nouvelle formule présente 3 espaces d'échanges différents :

- le Forum : nos partenaires présentent leurs nouveautés lors d'un show room qui facilite notamment la prise de contact
- L'atelier : sur le thème des solutions de financement d'Actebis et de nos partenaires pour apporter une valeur ajoutée à l'activité du revendeur
- la Séance : les films de nos partenaires sont diffusés lors d'une séance ouverte
- Soirée de clôture sur le thème du Casino

Ces Rencontres Actebis présentent de nombreux avantages : la rencontre avec les commerciaux terrain et un échange direct avec les marques participantes. La présentation de solutions de financement, les espaces exclusifs et privilégiés d'exposition (dernières nouveautés, promotions et produits phares) suivi d'un cocktail d'înatoire et d'une soirée casino pour favoriser les échanges relationnels. La première date (*Nantes le 24 janvier 2007*) fut un véritable succès, voici quelques témoignages :

Stephanie Roumestant de SYMANTEC

"Je tiens à féliciter Actebis pour cette première date ! L'organisation était parfaite.

Les revendeurs étaient très intéressés par les échanges professionnels et très satisfaits de la partie festive."

Christelle LAROCHE de SYMANTEC

"Bravo pour les résultats, cette formule est efficace et correspond tout à fait à nos attentes."

Lidzie Baroukh Boubli de FUJITSU SIEMENS COMPUTERS

"Une telle performance est à souligner, bravo pour l'organisation et les résultats."

A propos d'Actebis

Actebis France est une filiale d'Actebis Holding GmbH et occupe une place de leader sur le marché français. Actebis est présent en région avec ses 5 agences (Régions Ouest, Nord et Est, Rhône Alpes, Sud-Est, Sud-Ouest) et son siège en Ile de France. La société dispose d'une équipe commerciale sédentaire et terrain organisée par région.

Après une croissance de 10 % en 2006 et un chiffre d'affaires de 512 millions d'euros, Actebis investit pour continuer cette croissance avec la mise place d'un nouvel entrepôt de 26 000 m² dans le courant de l'année 2007.

La gamme s'étend sur plusieurs familles de produits : téléphonie, multimédia, TV, PC, serveurs, navigation, périphériques, stockage, réseaux, logiciels, composants, consommables.

Nos équipes vous apportent plus de proximité, plus de réactivité et plus de dialogue.

Pour plus d'informations, rendez-vous sur www.actebis.fr et pour ouvrir un compte en 5 minutes découvrez Actebis le comptoir sur <http://comptoir.actebis.fr>



Contact

Sophie Racovski – Service communication – Tél. : 01 49 48 28 69 – E-mail : sracovski@actebis.fr